

Módulo 02: Profissão SEXCOACH



Profissão SEXCOACH

Aula 01



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



O QUE É UM SEXCOACH?

O SEXCOACH é o profissional Especializado na Saúde e Bem-estar do Casal ou seja, especialista em Relacionamento Produtos e Sexualidade.



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



O SEXCOACH é um COACH?

Não, o SEXCOACH é o profissional,
não um sistema de coach.

Portanto não tem acesso as
ferramentas de coach.



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



O SEXCOACH pode ser um SEXCOACH?

O artigo 170 da Constituição Federal fixou como princípios da ordem econômica os da livre iniciativa, da propriedade privada e da livre concorrência, optando pelo sistema capitalista (social). O parágrafo único desse artigo assegura a todos o livre exercício de qualquer atividade econômica, independentemente de autorização de órgãos públicos, salvo em casos previstos em lei.



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



SÍMBOLO

Esse é o símbolo que representa a profissão de SEXCOACH.



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



“UNIFORME”

O Profissional SEXCOACH é representado e reconhecido por usar o Jaleco e roupa branca. Uma vez que é um profissional que atua na Saúde dos Casais.



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



80% dos clientes se sentem mais a vontade de falar sobre sua vida sexual com o profissional usando o Jaleco.



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



Mas, porque o jaleco ou branco?

Uma pesquisa desenvolvida na Faculdade de Medicina da USP de Ribeirão Preto mostrou que a maioria da população não gosta que os médicos alterem o "visual padrão". Ao chegar no consultório, espera-se encontrar um "doutor vestido de doutor", com roupas ou jaleco



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



Para 80% dos entrevistados, médicos vestidos de branco são mais competentes, higiênicos, inspiram mais credibilidade e geram mais intimidade.

Se o médico ou médica estiverem formais, mas não de branco, cerca de 5% dão crédito ao seu trabalho. Agora, se a roupa for casual ou informal, o índice de aprovação desaba: menos de 2% dos entrevistados acreditam que ele pode ser mais competente do que o colega de branco.



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



IDENTIFICAÇÃO

Para se identificar o SEXCOACH terá a Carteira de Identificação Profissional. Com o numero CPMES – Certificação Profissional da Saúde e Bem-estar do Casal



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



CERTIFICADO

Art 42 da Lei nº 9.394/96 (Diretrizes e Bases da Educação Nacional) e Lei nº 11.741/08 trataram da Educação Profissional. É uma modalidade de educação não-formal de duração variável, destinada a proporcionar ao trabalhador conhecimentos que lhe permitam profissionalizar-se, qualificar-se e atualizar-se para o trabalho. Independem de autorização dos órgãos de educação para serem oferecidos.



Aula 01 - Profissão SEXCOACH



Órgão Regulador

Todo SEXCOACH deve estar associado a
ABRAMESI – Associação Brasileira do
Profissionais do Mercado Erótico,
Sensual e Íntimo.



Tipos de trabalho

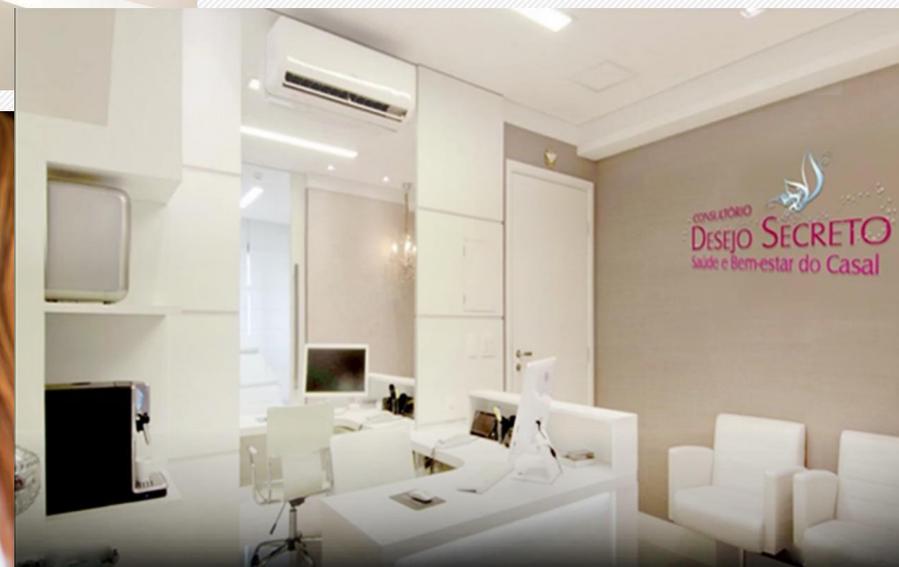
Aula 02



Aula 02 - Tipos de Trabalho



Na profissão de SEXCOACH existem 3 áreas que poderá atuar: Consultório Físico, Homecare e Consultório Virtual.



Aula 02 - Tipos de Trabalho



Consultório

Nesta opção você poderá montar seu consultório em: casa, clinica de estéticas, próximo a consultórios médicos, clinicas de saúde, prédios de consultórios e sala comercial.



Aula 02 - Tipos de Trabalho



Consultório

Você poderá ter ou não uma recepção ou sala de espera.



Aula 02 - Tipos de Trabalho



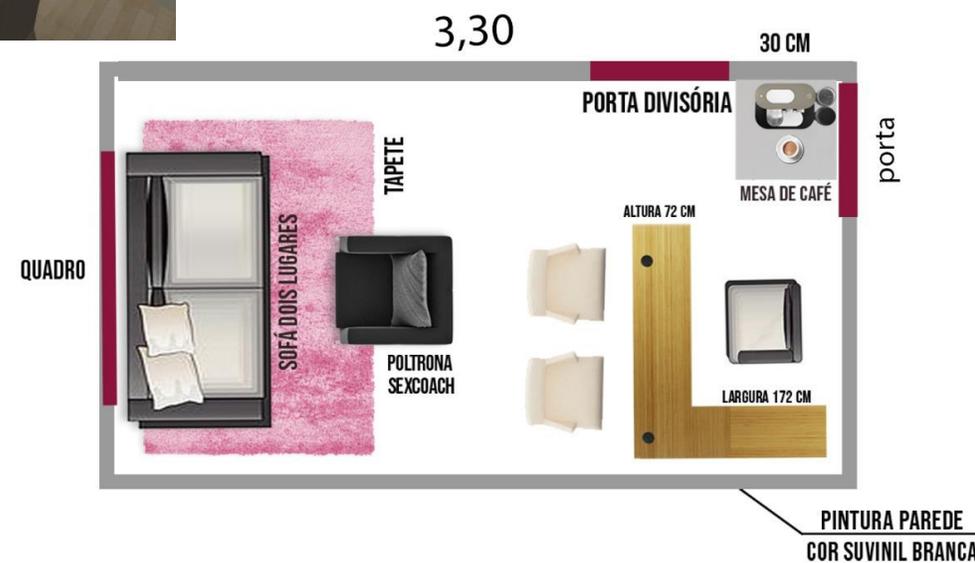
Para montar seu consultório recomendamos a seguinte estrutura:

Consultório:

- Mesa de atendimento
- 1 Cadeira presidente
- 02 cadeiras de atendimento
- 01 Armário para livros e produtos
- Sofá de 2 ou 3 lugares
- Poltrona para Atendimento
- Decoração



O SEGRETO
em-Estar do Casal
SEGRETO PLANTA BAIXA
CONSULTÓRIO SEXCOACH



Aula 02 - Tipos de Trabalho



Para montar sua recepção e sala de espera:

Recepção / Sala de espera:

- Balcão ou mesa de recepção
- 1 Cadeira giratória
- 02 poltronas ou sofá
- 01 Armário para Cafeteira e água
- Decoração
- Placa de Identificação



Aula 02 - Tipos de Trabalho



Valor necessário para montar seu consultório está estimado entre R\$ 3.000,00 a R\$ 7.000,00.

Nestes valores já incluso moveis, produtos e materiais de apoio.



Aula 02 - Tipos de Trabalho



Homecare

O Homecare consiste no atendimento realizado na residência ou local de trabalho do cliente.



Aula 02 - Tipos de Trabalho



O profissional SEXCOACH terá como base do trabalho os seguintes:

- 1º** - Consultas
- 2º** - Venda de Produtos (complementam)
- 3º** - Cursos / Workshop
- 4º** - Serviços



Linguagem

Aula 03



Aula 03 - Linguagem



O profissional SEXCOACH tem uma linguagem própria para o desenvolvimento do seu trabalho.

- Atendimento
- Ferramentas
- Produtos
- Serviços
- Cursos / Workshop



Aula 03 - Linguagem



Autoridade

Para gerar autoridade vamos ativar um Gatilho Mental que ajudará você SEXCOACH em seus atendimentos.

- Postura
- Uniforme
- Credenciais
- Linguagem
- Nomenclaturas



Aula 03 - Linguagem



Postura - Imagem

A imagem é muitas vezes a base do seu trabalho, e a intimidade gerada com seu cliente.



Aula 03 - Linguagem



Postura - Imagem

A imagem é muitas vezes a base do seu trabalho, e a intimidade gerada com seu cliente.



Aula 03 - Linguagem



Imagem

O mais importante é não parecer com o Mercado Erótico Tradicional, Psicólogo, Sexólogo e Coach. Pois, isso ira rotular você e será difícil refazer essa imagem.



Aula 03 - Linguagem



Para ter sucesso como Especialista em Saúde e Bem-estar do Casal, **NÃO** é indicado que seu consultório seja aberto dentro de um sexshop, boutique sensual, loja de lingerie ou qualquer outro ambiente do Mercado Erótico Tradicional.



Aula 03 - Linguagem



75% das pessoas tem vergonha ou não entrariam em um SEXSHOP.

Caso seus clientes achem que é um SEXSHOP ou do mercado erótico tradicional, isso vai rotular você e seu trabalho, fazendo com que não atinja as projeções de faturamento ideal de um Especialista em Saúde e Bem-estar do Casal.



Aula 03 - Linguagem



Credenciais

Credenciais servem para afirmar sua especialidade e autoridade em sua área.



Aula 03 - Linguagem



Credenciais

Credenciais servem para afirmar sua especialidade e autoridade em sua área.



Aula 03 - Linguagem



Linguagem

O cuidado com a linguagem é tão importante quanto o cuidado com a imagem.



Aula 03 - Linguagem



Linguagem

Usar linguagem técnica:

- Vagina
- Pênis
- Anus
- Clitóris
- Ejaculação



Aula 03 - Linguagem



Nada no Diminutivo

Nunca use palavras no diminutivo isso, acaba infantilizando o assunto e seu atendimento.

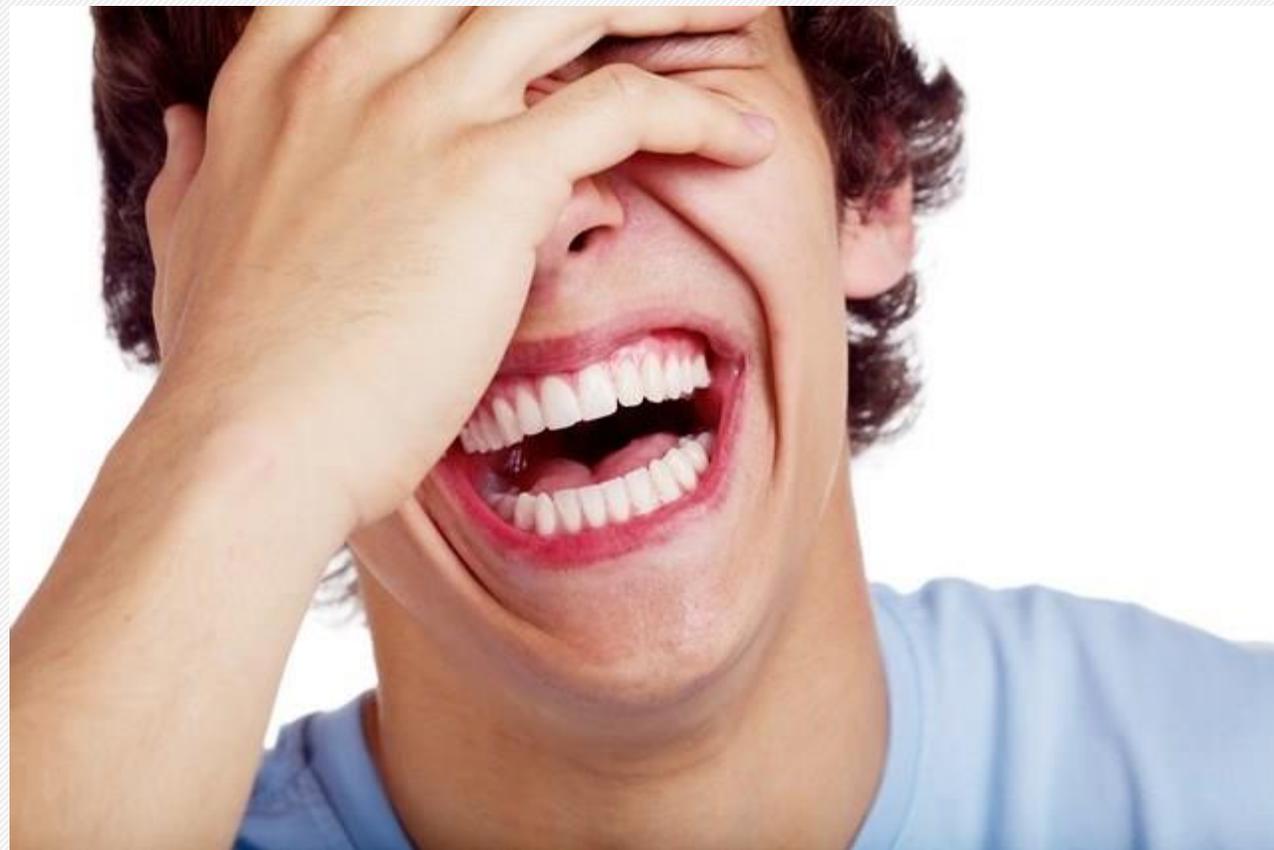


Aula 03 - Linguagem



85%

das pessoas riem quando vão falar sobre sexo.



Aula 03 - Linguagem



Tom de Voz

Procure sempre em seus atendimentos usar um tom de voz forte e sério. Isso vai ajuda-lo a ter mais atenção e seriedade do seu cliente.



Aula 03 - Linguagem



Nova nomenclaturas:

Antes

Cosméticos Sensuais
Vibrador
Próteses
Linha Sexo Oral

Agora

Cosméticos do Bem-estar do Casal
Massageador Íntimo
Ortopedia Íntima
Linha Beijável

Aula 03 - Linguagem



Antes

Lubrificantes
Excitante Feminino
Excitante Masculino
Excitantes
Retardante
Fetiche
Lingeries e Fantasias

Agora

Lubrificantes
Potencializador Feminino
Potencializador Masculino
Revitalizantes
Retardante
Novas Sensações
Vestuário

Atendimento

Aula 04



Aula 04 - Atendimento



O que atendemos?

- Dificuldade de comunicação
- Falta de clareza e amorosidade
- Estresse
- Fim de um relacionamento
- Infidelidade
- Mudança profunda de vida ou de situação financeira
- Nascimento de um filho



Aula 04 - Atendimento



O que atendemos?

- Perda da atração física pelo parceiro/a
- Comemoração de datas especiais
- Sair da rotina
- Indicação de Produtos
- Educação Sexual
- Curso para Casais



Aula 04 - Atendimento



MULHERES

- Melhora no libido
- Falta / Dificuldade de orgasmo
- Relacionamento / Comunicação
- Falta de vontade
- Lubrificação
- Dores durante a relação
- Educação Sexual
- Eventos
- Comemoração de datas especiais
- Sensibilidade



Aula 04 - Atendimento



HOMENS

- Melhora da libido
- Ejaculação precoce
- Ejaculação rápida
- Dificuldade de ereção
- Relacionamento
- Educação Sexual
- Melhora da performance
- Falta de Vontade



Aula 04 - Atendimento



MELHOR IDADE

Quem disse que na melhor idade a vida sexual tem que deixar de existir?



Aula 04 - Atendimento



COMUNICAÇÃO JOVEM

Ajudamos e orientamos os pais a abordarem um assunto que ainda é tabu em muitas famílias.



Aula 04 - Atendimento



COMUNICAÇÃO JOVEM

Ajudamos e orientamos os pais a abordarem um assunto que ainda é tabu em muitas famílias.



Aula 04 - Atendimento



Quais produtos trabalhamos?

- Cosméticos
- Jogos
- Ortopedia Íntima
- Massageadores Íntimos
- Livros
- DVDs



Aula 04 - Atendimento



Quais serviços trabalhamos?

- Chá de lingerie
- Chá do Noivo
- Especial Day
- Bingo Sensual
- Amigo sexcreto
- Cursos pra Casais
- Workshops
- Encontros



Limites de um SEXCOACH

Aula 05



Aula 05 - Limites



Parceiros obrigatórios:

- Psicólogo
- Ginecologista
- Urologista
- Nutricionista
- Fisioterapeuta Pélvico



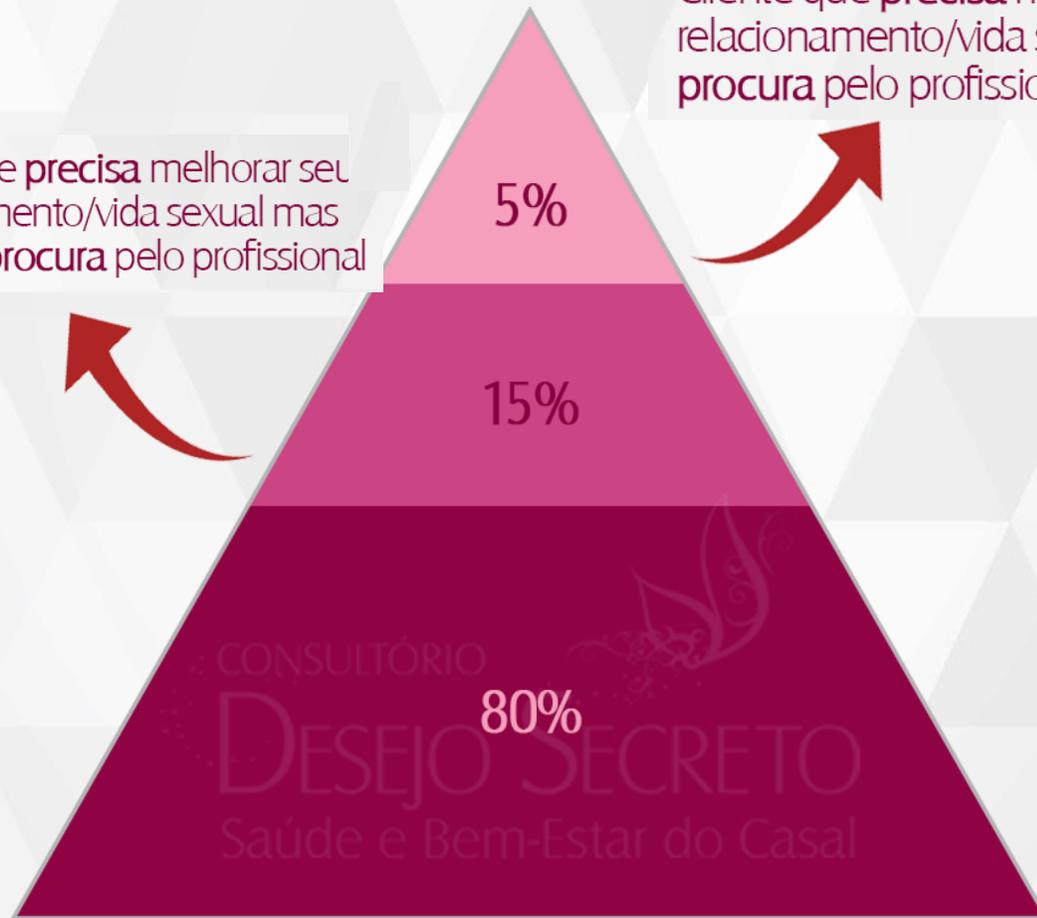
Tipos de Clientes

Aula 06



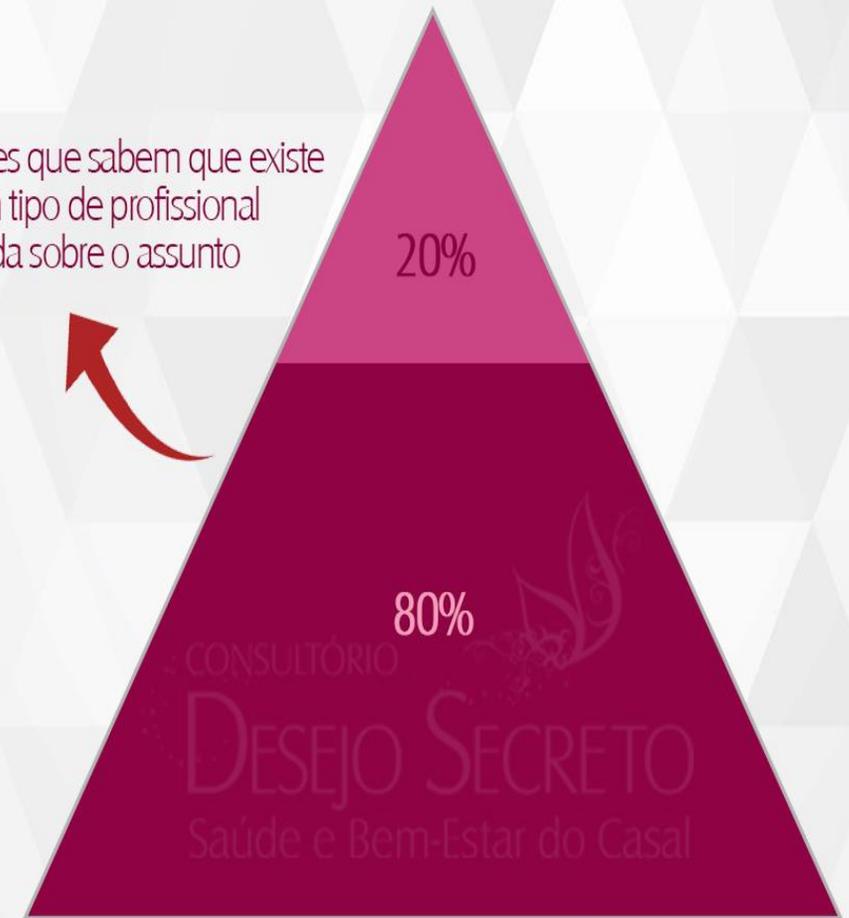
Cliente que **precisa** melhorar seu relacionamento/vida sexual e **procura** pelo profissional

Cliente que **precisa** melhorar seu relacionamento/vida sexual mas **adiam a procura** pelo profissional



Clientes que **precisam** melhorar seu relacionamento/vida sexual, mas ainda **não sabem que precisam**

Clientes que sabem que existe algum tipo de profissional que lida sobre o assunto



Clientes que **não sabem** que existe algum tipo de profissional que lida sobre o assunto

Aula 06 - Tipos de Clientes



Quais tipos de clientes atendemos:

- Adultos acima de 18
- Melhor Idade a partir de 50 anos
- Mulheres
- Homens
- Casais
- Educação sexual para jovens
- Público Gospel



O QUE ELE **PENSA E SENTE?**

O que você realmente quer? O que você não quer de jeito nenhum? Quais preocupações te atormentam? Quais são as suas maiores aspirações?

O QUE ELE **ESCUTA?**

Como o ambiente te influencia? O que seus amigos, vizinhos e familiares te dizem? Quem realmente influencia? O que eles esperam? O que a mídia diz?

O QUE ELE **VÊ?**

Como você percebe as opções? Como é a casa dos seus vizinhos, amigos e familiares? O que as outras pessoas estão fazendo por aí? O que aparece na mídia?

O QUE ELE **FALA E FAZ?**

Como você se veste, qual o seu estilo? Qual a história que você conta? O que você expressa? O que quer mostrar aos outros?

QUAIS SÃO **DORES?**

O que pode dar errado? O que seria muito ruim se acontecesse? Quais obstáculos estão a sua frente? Qual o maior obstáculo entre você e as suas aspirações?

QUAIS SÃO OS **OBJETIVOS?**

Quais o projeto ideal? Onde você quer chegar? O que é extremamente desejável? Como você mede o sucesso?

Tipos de Produtos

Aula 07



Aula 07 - Tipos de Produtos



A - B - C



A - Principais Dores



B - Dores secundarias



C - Complementar



Defina então a grade de produtos por categoria

Aula 07 - Tipos de Produtos



A qualidade do produto vai estar ligado diretamente ao resultado do seu cliente.

Aula 07 - Tipos de Produtos



Defina a grade de produtos:

- Higiene
- Masculino
- Feminino
- Sexo Anal
- Beijáveis
- Momento a dois
- Melhor Idade



Ganhos do SEXCOACH

Aula 08





GANHOS E RECEITAS

Aula 08 - Ganhos e Receitas



Qual é seu ganho base?

Aula 08 - Ganhos e Receitas



Como faturar esse valor?

Aula 08 - Ganhos e Receitas



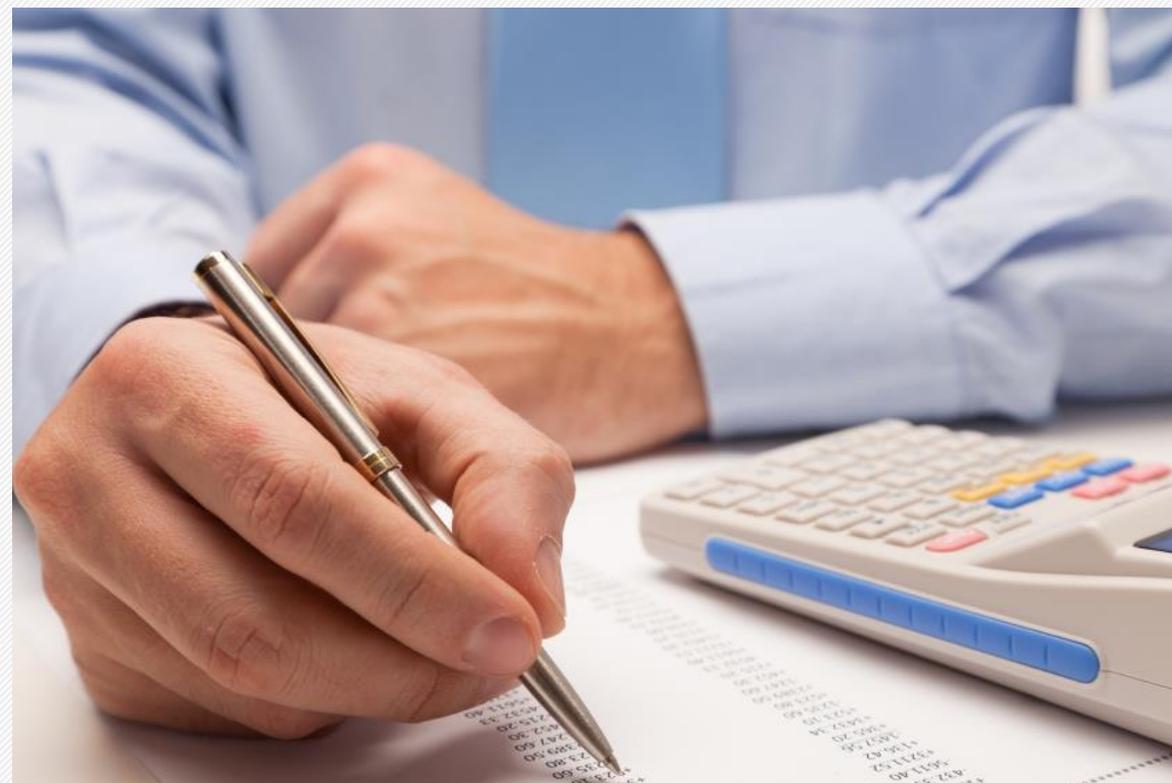
Consultas

Aula 08 - Ganhos e Receitas



Qual o ganho ideal para um SEXCOACH?

Mínimo de R\$ 3.000,00 e R\$ 8.000,00



Aula 08 - Ganhos e Receitas



Como faturar esse valor?



**Ideal é ter 01 Consulta
por dia**



Qual o Valor ideal da
Consulta?

Aula 08 - Ganhos e Receitas



De R\$ 150,00 a R\$ 800,00

O valor vai variar pelo tamanho da sua cidade, sua autoridade no mercado, seu marketing e seus casos de sucesso



Então...

01 Consulta/dia no Valor de R\$ 150,00

X 5 dias na semana

= R\$ 750,00 x 4 Semanas

= **R\$ 3.000,00**

Aula 08 - Ganhos e Receitas



Ou seja você tem 8 horas
do seu dia pra atender
somente 1 Cliente

Aula 08 - Ganhos e Receitas



Quer ganhar mais?



Então...

02 Consultas/dia no Valor de R\$ 150,00

X 5 dias na semana

= R\$ 1.500,00 x 4 Semanas

= **R\$ 6.000,00**



Pergunto, você se matou
de trabalhar?



Isso que não
contabilizamos nenhum
produto ou serviço

Aula 08 - Ganhos e Receitas



Vamos ver outro cenário.



Então...

02 Consultas/dia no Valor de R\$ 150,00 +
R\$ 70,00 de produto X 5 dias na semana
= R\$ 2.200,00 x 4 Semanas
= **R\$ 8.800,00**

Aula 08 - Ganhos e Receitas



Se você atendeu a todos no seu Consultório Virtual, você não terá despesas fixas ou variáveis.

Aula 08 - Ganhos e Receitas



O que são despesas fixas:

- Aluguel
- Funcionário
- Internet
- Pró Labore (seu salario)



Aula 08 - Ganhos e Receitas



O que são despesas variáveis:

- Água
- Energia
- MKT
- Telefone



Aula 08 - Ganhos e Receitas



Vamos ver quando você tem
um Consultório Físico

Aula 08 - Ganhos e Receitas



**Despesas fixas + Despesas
variáveis + MKT**

$$\begin{aligned} & \text{R\$ } 1500,00 + \text{R\$ } 500,00 \\ + & \text{R\$ } 1.300,00 = \text{R\$ } 3.300,00 \end{aligned}$$

Aula 08 - Ganhos e Receitas



Quanto vai sobrar pra mim?

Aula 08 - Ganhos e Receitas



Despesas R\$ 3.300,00

- R\$ 8.800,00

=

R\$ 5.500,00



Pergunto, você se matou
de trabalhar?